

丸

ストラ「オザミ・デエ・

ヴァン」、フレンチバーべ

ル、丸ビルの35階にある「オザミ・

トキヨー」の経営者であり、今、日

本でもつとも有名なソムリエのひとり

だ。この6月には丸の内にヴァンビック

クルの2号店、また9月にはよりくだけ

けた雰囲気でワインを楽しめるプラス

リーも出店する予定。まさに順風満帆

という言葉がふさわしい活躍ぶりだ。

私が彼に初めて会ったのは95年のこと

とだから、もう、8年前になるのか。

ここで、かつて彼について書いた文章

を引用したい。

「丸山さんは、今まで僕が出会った中

で、もつともへんなソムリエだ。なに

せフランスのワイン畑を自転車で旅す

るのをライフケースとしている。好き

なワインに出会うと、その畑を見て生

産者と話さなくては気がすまないとい

う奇麗な人。彼は、ワインを勧めると

きにも、自分が見てきた風景やそこで

の人とのふれあいをもとに話す。味と

いう、捉えどころのないものについて

伝えるよりも、脚で稼いだ情報を客に

葉でワインを語ることである」

初めて出会った場所は、彼がかつて

本郷で営んでいた小さなピストロ、

「P.D.S.竹とんぼ」。それは不思議

な店だった。わずか20席足らずの小さ

な店で、店内のいたるところにワイン

生産者や畑の写真が飾られ、トレン

どは丸山さんが撮った畑の写真で埋め

尽くされていた。

不思議な店名のアルファベットは、

「バッショーン・ド・ソムリエ」、つま

り「ソムリエの情熱」ということ。で

は、なぜ「竹とんぼ」なのかと訊くと、

「子供の頃から竹とんぼが好きだった

から」「竹とんぼのように回転し続け

たい」「まっすぐ上昇していく竹とん

ぼのような店を目指す」など、毎回、

違った答えが返ってきた。後で確かめ

ると「以前の経営者から店名を引き継

ぐ約束をしていて、だから、いつも適

当に答えていた」というのが真相。

料理をテーブルに運ぶのも苦労す

るほどの小さな店で、丸山さんは料理

を作り、ワインを客に勧めていた。料

理人とソムリエを兼ねていたわけだ。

ワインの説明に力が入ると料理は中断

うなんてこともあった。

まだその頃はバブルの残滓が濃厚に

漂っていた時代。レストランでソムリ

エにワインを勧めてもらうと、予想以

上に高いものを勧められることも少な

くなかった。今よりもレストランでの

ワインは高価だったという面はあるに

しても、当時のソムリエ諸氏は強気。

うつかりワインのお勧めなど訊こうも

のなら、「この料理にはこれしか考え

られません」などと、コースの倍以上

のワインを勧められることもあった。

そんな風潮の中で丸山さんのワイン

の勧め方は変わっていた。だいたい選

んでくれるのはボルドーやブルゴーニ

ユ以外で、聞いたこともないような地

区のものばかり。「この造り手の写真

はトイレに貼ってありますから、後で

見てくださいね」なんて勧め方はそれ

までに経験したことがなかつたし、な

により高いワインを勧めないのが気に

入つた。その頃の私といつたらソムリ

エに対して不信感が募つており、「ど

うして年収300万円くらいの若造

が、1本1万円以上の高価なワインを

けつこう長い付き合いになるが、丸

山さんに経歴や過去のことを訊くのは

初めてだ。会えばワインの話をするこ

とが多いから、彼がソムリエという職

についたのも自明のことと思つていた

からである。

話は高校生の頃に遡る。

「その頃は不良でしたね。今の不良か

ら見れば可愛いもんですが、授業をさ

ばって、煙草を吸つて、いつも何かお

もしろいことがないかって思つてしま

た。川越の高校へ行ってたんですが、

サンロードっていうとおりを歩いてい

ると、居酒屋からいらっしゃいという

声が聞こえてくる。なぜか、それに憧

れたんですね」

父親は「超堅物、早稲田出の国家公

務員」。親戚も銀行員や役人が多い中、

丸山さんは典型的な落ちこぼれだった

ようだ。高校を中退して、父親の口利

きで松本のステーキハウスに就職。

とまで思つていたから。

「ストラ「オザミ・デエ・

ヴァン」、フレンチバーべ

ル」、丸ビルの35階にある「オザミ・

トキヨー」の経営者であり、今、日

本でもつとも有名なソムリエのひとり

だ。この6月には丸の内にヴァンビック

クルの2号店、また9月にはよりくだけ

けた雰囲気でワインを楽しめるプラス

リーも出店する予定。まさに順風満帆

という言葉がふさわしい活躍ぶりだ。

私が彼に初めて会ったのは95年のこと

とだから、もう、8年前になるのか。

ここで、かつて彼について書いた文章

を引用したい。

「丸山さんは、今まで僕が出会った中

で、もつともへんなソムリエだ。なに

せフランスのワイン畑を自転車で旅す

るのをライフケースとしている。好き

なワインに出会うと、その畑を見て生

産者と話さなくては気がすまないとい

う奇麗な人。彼は、ワインを勧めると

きにも、自分が見てきた風景やそこで

の人とのふれあいをもとに話す。味と

いう、捉えどころのないものについて

伝えるよりも、脚で稼いだ情報を客に

葉でワインを語ることである」

初めて出会った場所は、彼がかつて

本郷で営んでいた小さなピストロ、

「P.D.S.竹とんぼ」。それは不思議

な店だった。わずか20席足らずの小さ

な店で、店内のいたるところにワイン

生産者や畑の写真が飾られ、トイレな

どは丸山さんが撮った畑の写真で埋め

尽くされていた。

不思議な店名のアルファベットは、

「バッショーン・ド・ソムリエ」、つま

り「ソムリエの情熱」ということ。で

は、なぜ「竹とんぼ」なのかと訊くと、

「子供の頃から竹とんぼが好きだった

から」「竹とんぼのように回転し続け

たい」「まっすぐ上昇していく竹とん

ぼのような店を目指す」など、毎回、

違った答えが返ってきた。後で確かめ

ると「以前の経営者から店名を引き継

ぐ約束をしていて、だから、いつも適

当に答えていた」というのが真相。

料理をテーブルに運ぶのも苦労す

るほどの小さな店で、丸山さんは料理

を作り、ワインを客に勧めていた。料

理人とソムリエを兼ねていたわけだ。

ワインの説明に力が入ると料理は中断

うなんてこともあった。

まだその頃はバブルの残滓が濃厚に

漂っていた時代。レストランでソムリ

エにワインを勧めてもらうと、予想以

上に高いものを勧められることも少な

くなかった。今よりもレストランでの

ワインは高価だったという面はあるに

しても、当時のソムリエ諸氏は強気。

うつかりワインのお勧めなど訊こうも

のなら、「この料理にはこれしか考え

られません」などと、コースの倍以上

のワインを勧められることもあった。

そんな風潮の中で丸山さんのワイン

の勧め方は変わっていた。だいたい選

んでくれるのはボルドーやブルゴーニ

ユ以外で、聞いたこともないような地

区のものばかり。「この造り手の写真

はトイレに貼ってありますから、後で

見てくださいね」なんて勧め方はそれ

までに経験したことがなかつたし、な

により高いワインを勧めないのが気に

入つた。その頃の私といつたらソムリ

エに対して不信感が募つており、「ど

うして年収300万円くらいの若造

が、1本1万円以上の高価なワインを

けつこう長い付き合いになるが、丸

山さんに経歴や過去の

あるソムリエの情熱
丸ビルの35階「オザミ・トーキョー」に
立つ男・丸山宏人。ソムリエとして名を馳せ、
現在は3つの店を経営。さらに近くもう一店が
オープンする。その熱き想いを聞いた

文：大谷浩己 写真：増田慶 (3000inc.)

丸山宏人

グルメ・セレブリティーズ

第6回



今でもブルゴーニュを飲むと、
フランスでの修業時代の風景が
浮かんできます。

店の数は増えたけれど
いつもやりたいことを
やっているだけです。



汚かったら、みんなが帰った後で、やれと言われてないのにびかびかに磨いたり。そこで仕事をして、本格的に料理の勉強がしたくなつた。親父に相談すると調理師学校へ行けと。最終学歴が調理師学校卒のほうが格好がつく、とも言われました」

松本で調理師学校を出て、東京へ。

そのころ神田にあったフランス料理店「エヴァンタイユ」へ入り、その後、今も芝にある「クレセント」へ移つた。「ちょうどそのころ、田崎真也さんがフランスから帰ってきた時代で。ワインのこと雑誌に連載したりするのを読んで、とにかくフランスだと。それで、フランス語、必死に勉強しましたよ。アテネと日仏に通つて、仕事の合間もフランス語。家に帰つてもフランス語という生活でした」

フランスへの思いが募つて、そのころやはり渡仏していた先輩を頼つてフランスへ。

「そのころは今と違つて、労働ビザなしで働くのも、わりと取り締まりが緩やかだった」から、まずパリのレストランに潜り込んだ。初めは給料なしの下働きだったが、2軒目では給料も出て、そこの調理の仕事も任された。転機は、憧れていたブルゴーニュの三ツ星レストランへ移つたときにやつてきた。

「それまではけつこう調理も任されていたからいっぽしのつもりだったんですけど、三ツ星に移つたら、たいしたことはやらせてもらえないで。それで、休みの日は近くのワイン烟を見るようになりました。自転車でブルゴーニュの烟を北から南まで走り回つて、烟をひとつずつ見て、これはこの味と確かに

マネ・コンティとラ・ターシュは風土的にどう違つているとかね。今でもブルゴーニュを飲むと、そのときの風景が浮かんできます」

パリで世界一のソムリエの下で修業

つまり、ここでも落ちこぼれる。その果てのワインである。以来、ワインがおもしろくなり、パリに戻つて、当

時、ソムリエ世界一になつたフォーブラックさんの門を叩いた。

「パリでソムリエをやつていた友人とワインのブラインド・テイスティングをやり、ほぼパークエクトに当たつたんです。シャトー・ランジェラスの83年だつたんですが、年はばつちり、さ

すがにシャトー名まではいかなかつたけれど、サンテミリオンのコートのワインというところまではいった。それで、俺もソムリエでいけるんじやないかと」

フォーブラックさんの店、「ピストロ・ド・ソムリエ」で、ソムリエ修業が始まった。とはいへ下つ端の下つ端。

「初めはワインのボトルを取つてくるだけのような役割」だったそうだ。しかし、フォーブラックさんの口利きもあり、休みのときに産地を訪れると、ただ烟を見るだけではなく、生産者とも話せるようになつていった。フランスの烟をすべて自分の足で廻ろうとう目標を立てたのもこの頃のことだ。

1992年のことである。

不法就労がバレて95年に帰国。その秋に「竹とんぼ」を出店する。

そのころ、調理場を手伝つていた女性、今井真弓さんは当時の様子をこう

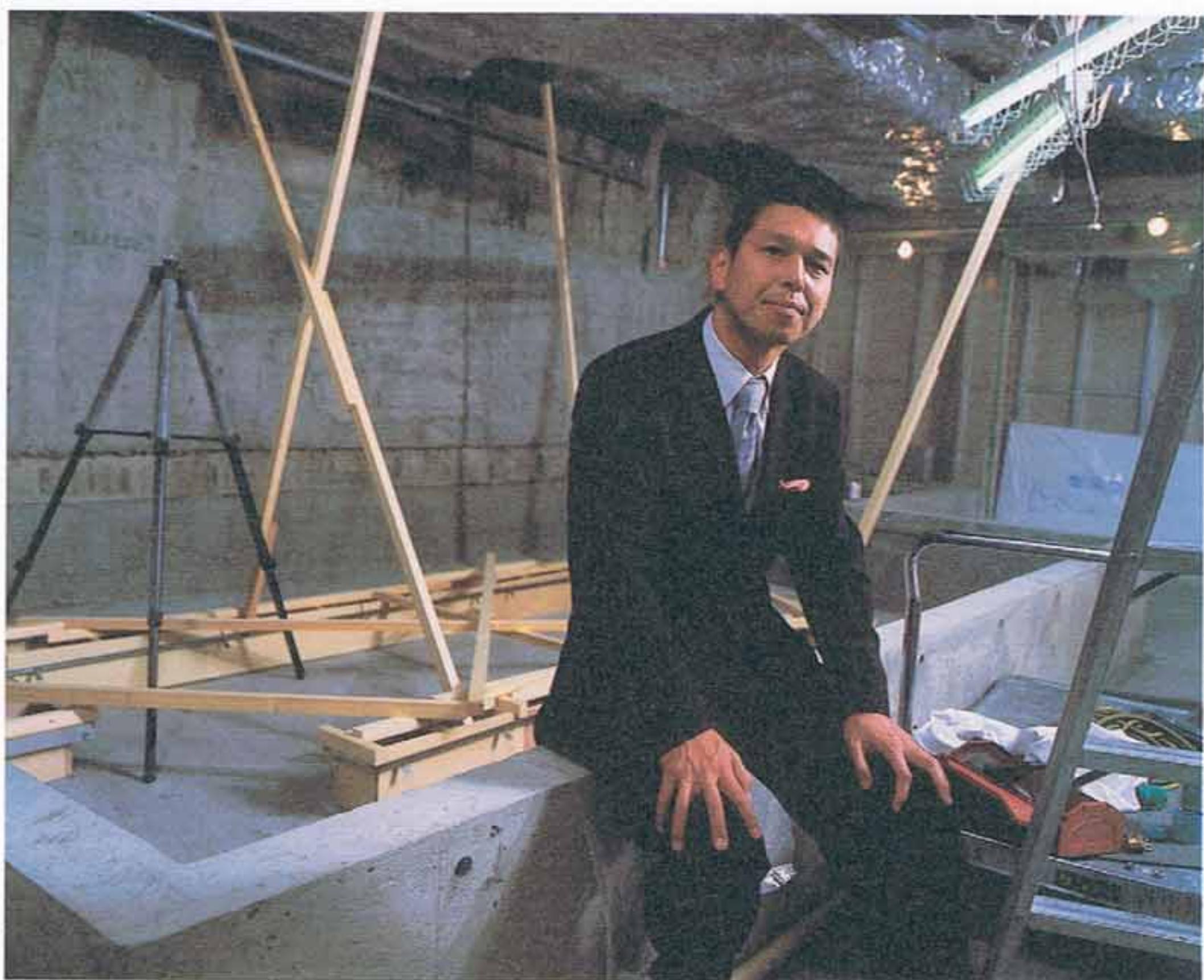
「ひょんなことでムッシュと出会つて、ワインに興味があると話すと、すぐ明日からうちで働けと。履歴書も書きました。店は戦場のようでした。店は戦場のようでした。試飲もたくさんさせてもらつたし、ひとつひとつワインの香りを、これはカassisだろ、これはチョコレートだと、囁んで含めるように教えてもらいました」

今はソムリエの資格をとり、それを生かした職を探している彼女だが、「ムッシュに出会わなければ、私にとつてワインはただの飲みものでした。ソムリエって不思議な仕事ですよね。ワインを作るわけでもないのに、注ぐだけで人に何かを伝えられる」。

私にとつてさらに愉快なのは、丸山さん自身が日本ソムリエ協会認定の資格を持つていないことだ。ソムリエの資格がなくてもワインは注げる。むしろ自分の言葉で生き生きとワインを語り、客に勧めることは、ソムリエ協会のシステムとは相いれぬものなかもしない。

今はオザミ・トーキョーの支配人を務める田中一英さんも、やはり「竹とんぼ」時代から丸山さんと働いてきたスタッフのひとりだ。

「当時は料理はすべてムッシュが作っていましたし、ワインのサービスも、すべて自分でテーブルを廻つていました。当然、料理はなかなか出なくなりますよね。それで、調理場に戻つてみると、料理ができるないとよく殴られました。それで、今度は調理を進めておくと、俺がやつてないのにどうしてこんなところまで出来ているのかと、また殴られる(笑)。ボロボロにされ



丸山宏人

「エヴァンタイユ」「クレセント」を経て渡仏、ワインに目覚め、ソムリエをめざす。「竹とんぼ」の経営を経て、97年、銀座に「オザミ・デ・ヴァン」をオープン。以降、「ヴァンビックル」「オザミ・トーキョー」を開店。6月18日より「ヴァンビックル丸の内店」(写真左は建築中の同店)をオープン。

「オザミ・デエ・ヴァン」

住所：中央区銀座2-5-6 PVビル1～3F
電話：03(3567)4120
営業時間：17:00～深夜2:00、日休

「ウォンピックル銀座店」

「アンビツクル銀座店」
住所：中央区銀座4-3-4 銀座屋酒店ビル2F
電話：03(3567)4122
営業時間：月～金 10:00～22:00（土・日祝）

「本井三・トーキョー」

「オサミ・トーキョー」
住所：千代田区丸の内2-4-1 丸ビル35F
電話：03(5220)4011

「東一」が「タリスの本店」(3月12日付、3/1)

「ワンピックル丸の内店」(6月18日)
住所:千代田区丸の内3-3-1 新東京ビルB1
電話:03(6212)1011(6月12日~)

るんですが、ムツシユを見ていると彼も欠点だらけ。それで逆に救われたと
いうこともあります」

「竹とんぼ」は小さな店だったが、連日満席。私も月に一度くらい通うよう
になり、あるとき、「もしフランスへ
ワイン旅行するなら、一緒に連れて行
つてほしい」と申し出た。

96年のフランス、サヴオア地方への
旅。私にとつても、それがワインとの
出会い直しになつた。

田では出國手続き場の入り口に空港便券用料のチケット販売機があり、それを購入して数十メートル先の出国審査カウンターでそれを差し出すようになっていた。丸山さんは、あろうことかその數十メートルの間にチケットをなくしたのである。私は、それからの旅のことを思い、暗い気分になつたことを忘れない。

ソムリエとして経営者として
押しも押されぬ存在に

に住んでワイン生産者を本格的に廻つてみたいと考えるようになった。それでは私にとつてワインとは、せいぜいラベルを頼りに飲む抽象的な存在だったのに、その土地を訪れてみると、なぜその風味が生まれるのかがおぼろげながらも見えてきたからである。それは思いもよらないほど楽しい体験だった。私は考えた。ここでワインの产地を廻つておけば、以降、その風景を思いながらワインを飲めるようになる。それは自分にとつて一生の財産になるのではと。そして、翌年から2年半ほどボルドーに移り住み、300以上のワイン生産者を訪ねることになつた。丸山さんと知り合わなければ、私もフランスで生活することなど生涯の間でまずなかつたはずだ。

私は、こんな成熟した言葉を丸山さんから聞くとは夢にも思ってはいなかつた。

私がボルドーで暮らしていた97年に、「竹とんぼ」をたたみ、銀座に「オザミ・デエ・ヴァン」を出店。それからはとんとん拍子に進み、私が帰国した2000年にはソムリエとしても、レストランの経営者としても、丸山さんは押しも押されぬ存在になつて

そして、近い将来、パリに店を出す計画もあるそうだ。フランス人のソムリエでも、彼ほど生き生きとした言葉でワインを語り、勧められる人は稀である。ぜひ、そのことをパリジャンにも知らせてあげたい。

「今もムツシュは本質的には何も変わつてないと思います。ときに、スタッフに対する理不尽な怒りをぶつけてくることだってあります。ただ、昔からスタッフに対するお金惜しまない。私も、3ヶ月ワインの研修にフランスへ出してもらいましたし、たとえばスタッフの送別会なんかには、自分は出席しないで、とんでもなく高価なワインを届けてくれたりもします」と、

丸山さんだが、ふと、この人がワインと出会つてなければどうなつていただろうかと考えることがある。他の職業につく彼を想像することが難しいし、そうなつたところでロクなものになつていなかつたろう。彼とワインとの幸福な結びつきのことを考えると、自然に「もしかすると神様はいるのでは」とさえ思う。そして、何かたまらなく愉快になつてしまふのである。

るんですが、ムツシユを見ていると彼も大喜びう。それで並んで立つこと

に住んでワイン生産者を本格的に廻つてみた、と考えるよりこなつた。それ

田中さんは話す。

今は経営者としての役割が強くなつた丸山さんだが、今も銀座の店でサービスを行う姿も目にする。幾分、ワイ